

שלום לך!

אנחנו לקראת חגיגת ראש השנה החדשה ,
ובשבילנו זו חגיגת שנה להקמתו של המרכז הישראלי לרכש.

לקראת חידוש שנת המנויים 2021, אני נרגש להסתכל אחרונה ולסכם את המסע שעשינו עד כה .

הקמנו את המרכז הישראלי לרכש עם מטרה ברורה לקדם את מעמדו של מנהלי הרכש בישראל, תוך מימוש של **שלושה ערכים** :

- ✓ מנהיגות
- ✓ חדשנות
- ✓ קהילה.

ברבעון הראשון

השקנו מגוון ימי עיון מקצועיים וחדשניים, למגוון ימי העיון המקצועיים של המרכז [בלחיצה כאן](#)

ואז עם תחילתו של המומנטום הגיעה הקורונה ועצרה לנו את המפגשים וסיורי הלמידה המקצועיים שתכננו.

ואז התלבטנו מה עושים ??? עוצרים!?

החלטנו שהיפך הוא הנכון,

דווקא עכשיו בימי משבר הקורונה, קהילת הרכש צריכה להתאחד ולמנף את כוחה בימי משבר .

לקידום מטרה זו הקמנו את "חמ"ל קורונה השבועי בו השתתפו עשרות מנהלי רכש ושיתפו פעולה בהתמודדות עם אתגרי המשבר .

ברבעון השני

יצאנו עם תוכנית פעילות חדשה ומגוונת:

1. הקמנו את חמ"ל הקורונה של המרכז – CORONA WAR ROOM – פגישה שבועית לפתרון בעיות שנבעו ממשבר הקורונה.

2. הקמה של קבוצות ווטסאפ של מנהלי הרכש - לפתרון בעיות ואיתור מקורות אספקה.

3. השקנו את האתר החדש של המרכז הישראלי לרכש/ <https://ipo.org.il>

4. השקנו את [האקדמיה הדיגיטלית](#), הכוללת עשרות הרצאות ומאמרים להורדה, למידה ושמיעה במקום ובזמן שיש לך.

אי אפשר להיפגש וללמוד בגלל הקורונה ?

נלמד מתי ואיפה שנרצה!

השנה כל ההרצאות והמאמרים נכללים כחלק מחידוש המנוי

5. העברנו את פעילויות ימי העיון שלנו לפלטפורמת זום וקיימנו מגוון מפגשים בתחומי מנהיגות ברכש ופיתוח יכולות משא ומתן.

עם תחילת המומנטום קיבלנו המון חיזוק מקהילה שהלכה ונבנתה, ראינו שאנחנו מצליחים לגבש, ולתת ערך לדילמות וקשיים של מנהלי רכש בישראל.

ברבעון השלישי

הרחבנו את מגוון השירותים של המרכז כדי לענות על הצורך של חיפוש משרות ועובדים בתחומי הרכש

גיוס השמה ופיתוח קריירה ברכש:

הקמנו את מערך הגיוס וההשמה של המרכז הישראלי לרכש – אנחנו מתמקדים בגיוס והשמה רק של תחומי הרכש.

מתן ליווי מקצועי לפיתוח קריירה (חינם למנויי המרכז) ומתן קשרים למשרות ואנשי מפתח.

לקבלת פרטים אודות מערך הגיוס ופיתוח קריירה [בלחיצה כאן](#)

שירותי רכש המיקור חוץ

השקנו בשת"פ עם חברת שירן טכנולוגיות שירות של שירותי רכש במיקור חוץ, שיאפשר לכם מנהלי הרכש להתפנות מהרכש הטקטי ולהתמקד ברכש אסטרטגי.

על מנת לחזק את קהילתנו בחודש יולי השקנו מגוון פורומי מנהלי רכש מתחומי עיסוק זהים:

- ✓ פורום סמנכ"לי רכש בכירים בישראל – בהובלתו של ארז לוי - מנכ"ל המרכז
- ✓ פורום מנהלי רכש הייטק וטכנולוגיה – בהובלתו של אייל נחומוביץ ממיקרוסופט
- ✓ פורום מנהלי רכז אנרגיה תשתיות ותחבורה – בהובלתו של כרמית שדה שוכמן מקרסו
- ✓ פורום מנהלי רכש מגזר פיננסי – בהובלתו של איה לנגל ממנורה מבטחים
- ✓ פורום מנהלי רכש מערכי בריאות (קופת חולים כללית) – בהובלתו של דני ווינברגר

למעבר למגוון הפורומים [בלחיצה כאן](#) .

ברבעון האחרון של השנה-

ממשיכים קדימה עם פתיחתם של פלטפורמות הכשרה מקצועית נוספת:

קורס הדגל של המרכז הישראלי לרכש - [הכשרת מנהלי יחידות עסקיות ברכש](#).

סדנאות משא ומתן למתקדמים – [לפרטים והרשמה](#)

המשך מפגשי הזום החודשיים - בנושא מנהיגות וחדשנות ברכש

השקה של שני פורומי מנהלי רכש חדשים:

פורום מנהלי רכש חברות מזון וקמעונאות – בהובלתו של סער שפירא מנסטלה FRONERI

פורום מנהלי רכש נדל"ן וניהול נכסים – בהובלתו של שלומי יניב CBRE –

לצפייה בתוכנית הפעילות השנתית של המרכז , [בלחיצה כאן](#).

לקראת תוכנית הפעולה לשנת 2021, אנחנו מלאים במרץ להמשיך ולקדם את הערכים של מנהיגות, חדשנות וקהילה.

התוכנית השנתית תבנה בהתאם להתפתחויות משבר הקורונה ובכל מקרה

תשמור על הפורמט הקיים ותלך ותתרחב.

אני תקווה שנמשיך לממש את החזון שלנו, בעזרת הרחבה של קהילת המנויים של המרכז הישראלי לרכש.

אני מזמין אותך להירשם לקהילת מנהלי הרכש המובילה בישראל

מצורפות מגוון אופציות לחידוש המנוי השנתי:

מנוי פרטי : 2000 ₪
מנוי ארגוני – אישי : 2500 ₪
מנוי ארגוני – מתחלף – 3800 ₪

שווי המנוי 5500 ₪ < כולל :
ימי עיון מקצועיים
וובינרים מקצועיים
הרצאות לשמיעה והורדה ON LINE
השתתפות בפורומי מנהלי רכש
השתתפות בסדורי למידה בארגונים

למעבר לרכישת מנוי ולתשלום מאובטח [בלחיצה כאן](#).

אני מאחל לך – שנה טובה!

שנת מנהיגות ,
שנת חדשנות ,
שנה של חיזוק הקהילה !

ארז לוי, מנכ"ל המרכז הישראלי לרכש